

СABEX-2014



|



Cabex

13

:

2013



Людмила ЮДИНА

Сabex 2014 собрал в МВЦ «Сокольники» 175 компаний из 15 стран. Это несколько меньше, чем в прошлом году. Однако в выставке приняли участие все ведущие профильные компании России и СНГ, а также при-

знанные на мировом рынке производители кабельно-проводниковой продукции из США, Сербии, Словении, Китая и других стран. Кроме этого на Cabex 2014 появились новые экспоненты. Так, впервые свою продукцию выставила НПК «Сим-Росс» и ряд

других компаний. Столь высокий интерес к профессиональному смотрю со стороны участников подтверждают востребованность и актуальность мероприятия: несмотря на сложнейший для России и мира финансово-экономический год, отразившийся не лучшим образом на состоянии кабельной отрасли, основные игроки кабельного рынка сумели представить не только свои лучшие образцы, но и совершенно новые разработки. Это говорит о высоком творческом потенциале компаний, которые в любой ситуации продолжают работать и создавать инновационные продукты.

На торжественной церемонии открытия Sabex 2014 генеральный директор MVK Михаил Башеишвили отметил, что за 13 лет работы выставка завоевала признание среди профессионального сообщества. Он также отметил, что по традиции организаторами выставки выступили компания MVK, ОАО «ВНИИКП» и Ассоциация «Электрокабель» при поддержке Комитета по промышленности Государственной Думы РФ, Департамента металлургии Министерства промышленности и торговли РФ, Торгово-промышленной палаты РФ, профильных департаментов Правительства Москвы и Московской области. Информационную поддержку обеспечивал генеральный интернет-партнёр выставки — портал RusCable.Ru.

С приветствием в адрес участников и гостей выставки обратились: член Комитета Госдумы РФ по промышленности Валерий Омельченко; первый заместитель министра энергетики Московской области Андрей Лукашов, почётный президент Ассоциации «Электрокабель», президент Ассоциации «Интеркабель» Изяслав Пешков; член Экспертного совета при Комитете ГД по промышленности и развитию технологической базы российского машино-



строения и станкостроения, представитель Союза машиностроителей России Владимир Сметана; заместитель директора Департамента по развитию предпринимательства ТПП РФ Александр Волченко; генеральный директор ОАО «ВНИИКП», президент Ассоциации «Электрокабель» Геннадий Мещанов. Выступавшие отметили, что развитие экономики России зависит от эффективной деятельности всех секторов народного хозяйства. Кабельная промышленность, обеспечивающая потребности всех сфер экономики качественной, высокотехнологичной продукцией, выполняет важнейшую функцию в создании крепкой, надёжной материальной базы страны. В кабельной отрасли существует много проблем, которые подробно обсуждались в рамках деловой программы выставки.

На семинаре «Новые разработки в области кабельных изделий и материалов», организованном ОАО «ВНИИКП» и Ассоциацией «Электрокабель», генеральный директор ОАО «ВНИИКП», президент Ассоциации «Электрокабель» Геннадий Мещанов в своём докладе «Кабельная промышленность мира и СНГ. Итоги 2013 года» отметил, что впервые за много лет кабельная промышленность России работала хуже, чем мировой кабельпром. Это очень тревожный сигнал, который отражает экономическую ситуацию в стране в целом. Если 2012 год для экономики страны оказался относительно стабильным, то в 2013-м устойчиво обозначились предкризисные явления. Прирост ВВП был ниже, чем прогнозировалось. Но особенно сложная ситуация сложилась в промышленном секторе, причём в тех областях,



которые напрямую влияют на состояние кабельной отрасли. В целом в 2013 г. промышленного роста в стране не наблюдалось, а по ряду жизненно важных для кабельного производства отраслей (металлургия, электромашиностроение, транспорт и автотранспорт) обозначилось серьёзное падение. Снизилось количество заказов для кабельных предприятий, а вступление России в ВТО привело к тому, что по некоторым видам кабеля заметно выросла импортная составляющая в ущерб отечественным производителям.

Если рассматривать результаты года по кабельной промышленности не отдельно по России, а в целом по СНГ, так как в Ассоциацию «Электрокабель» входят кабельные предприятия стран бывшего СССР, то ситуация на мировом фоне выглядит не так удручающе. В прошлом году неплохо работала кабельная отрасль Белоруссии. Уже второй год подряд она обгоняет кабельную промышленность Украины, которая по понятным причинам переживает тяжелейшие времена, но тем не менее находит силы не только «держаться на плаву», но и предлагать инновационные разработки и новые продукты.

Если говорить по группам кабелей, то динамично развивается (+17%) проводниковая группа СИП для воздушных линий до 1 кВ, что связано с непромышленным потребительским спросом. Производство низковольтного кабеля общепромышленного комплекса сократилось на 2%. К тому же для этой группы характерно большое количество контрафакта. Кабель продаётся дешевле, чем стоят материалы, из которых он производится. «Мы боремся, как можем, с этим явлением и будем бороться, — подчеркнул Г. Мещанов. — Надо победить эту тенденцию, потому что после вступления России в ВТО в страну пробиваются мощные мировые игроки кабельного рынка».

Неустойчивая ситуация складывается в группе контрольных кабелей, и как она будет развиваться дальше, пока сказать трудно.

Если говорить о кабелях связи, то здесь картина следующая: спрос на кабели дальней связи продолжает падать, также идёт падение спроса на LAN-кабели, что связано с потерей конкурентоспособности данной группы. Потребители переключили внимание на импорт, в том числе и некачественный.

Что касается волоконно-оптического кабеля, то в мире спрос на него не снижается, а в России второй



год подряд он падает — за два года на 40%. Дело в том, что в стране приторможено развитие связи.

В критическом состоянии находится и производство неизолированных проводов — нет спроса. Плохая ситуация с обмоточными проводами для машиностроения. По автотранспортным проводам тоже налицо падение спроса на продукцию собственного производства и рост импорта.

На этом неблагоприятном для отечественной кабельной промышленности фоне строить планы на будущее довольно непросто. Но выживать всё равно придётся. Что же нас ожидает в 2014 году? Уже первый квартал должен прояснить ситуацию, что будет происходить в экономике страны. «Считаем, что в первом полугодии экономического роста не будет, но, возможно, начнут появляться предпосылки к стабилизации, — резюмировал Г. Мещанов. — Январь для нашей кабельной промышленности оказался неплохим. Но вмешалась тяжелейшая политическая ситуация в Украине, задевшая в том числе и интересы России. Надеемся, что кризис разрешится и промышленность в ближайшее время пойдёт на подъём».

О роли стандартов в модернизации российской экономики рассказал начальник Управления Федерального агентства по техническому регулированию и метрологии Виктор Ключников. Он отметил, что уже никто не ставит под сомнение необходимость разработки новых и совершенствования действующих стандартов. Он подчеркнул, что согласно проведённым опросам 98% предприятий СНГ используют стандарты в своей практике. В России на законодательном уровне принят ряд важнейших документов, стимулирующих эту деятельность. Тем не менее стандартов в кабельной области катастрофически не хватает. Более того, в рамках Таможенного со-

юза, где должны действовать единые стандарты, существует такой разницей, что осложняет деятельность кабельных предприятий. Необходимо двигаться в сторону создания единых ГОСТов ТС. Представители промышленного комплекса должны активнее включаться в процесс разработки стандартов. Пока же эта работа лежит в основном на плечах государства. Это неправильно. Если сравнить вклад в разработку стандартов в России и мире, то мы увидим, что участие в стандартизации промышленных и профессиональных организаций, а также малого и среднего бизнеса за рубежом составляет 85—90%, в России — 10—15%; правительства — соответственно 5—15 и 90%, потребителей и профсоюзов, неправительственных организаций — 5 и 0%.

Не имея полноценной базы стандартов, не продвигая их на международный уровень, мы не сможем занять достойное место на мировых рынках, подчеркнул представитель Росстандарта. А производитель заинтересован открывать для себя более широкие рынки и завоевывать авторитет на международном поле. Кроме того, стандарты просто необходимы для развития инновационной деятельности и решения спорных технических вопросов в арбитражных судах.

В рамках деловой программы выставки были затронуты и другие актуальные вопросы кабельной промышленности. На профессиональных дискуссиях свои позиции изложили учёные, руководители кабельных заводов, представители смежных отраслей и потребительского сектора, эксперты в области менеджмента и маркетинга. Участники и гости отмечали, что, несмотря на очень трудный экономический период, кабельная промышленность России и СНГ живёт и ищет пути для дальнейшего развития. И то, что продемонстрировал Sabex 2014, — лучшее тому подтверждение.

ГОВОРЯТ УЧАСТНИКИ САВEX 2014

Дмитрий Васечко, председатель совета директоров ООО «Холдинг Кабельный Альянс»:

— «Холдинг Кабельный Альянс» выпускает всю линейку кабельно-проводниковой продукции. Есть очень малые исключения, но мы не изготавливаем отдельные виды изделий не потому, что не умеем их делать, а чтобы не отвлекаться от основной работы. Традиционно наши продукты, в которых мы всегда были сильны, — это изделия с резиновой изоляцией, всё, что касается обмоточных проводов, сшитого полиэтилена. Основная работа наших предприятий — это текущие заказы. Заказов много, к сожалению, мало времени остаётся на НИОКРовские продукты. Тем не менее, мы активно этим занимаемся.

В этом году в Томске завершается создание нового резиноделательного производства. Это будет

лучшее производство такого рода в России. Вместе со строительной частью мы инвестируем в проект 800 млн рублей. Новый цех будет оснащён передовой технологией очистки воздуха с применением системы аспирации. После ввода данной производственной площадки в строй «Сибкабель» будет лет на 20 вперёд в полной мере обеспечен высококачественной резиной собственного производства. Думать о том, что термоэластопласты смогут заменить резину, по меньшей мере, наивно. Они в какой-то части будут её подменять в некоторых изделиях, предназначенных для определённых условий эксплуатации. Резина же будет использоваться в сферах, где её качества остаются непревзойдёнными. И наша продукция, выполненная на безупречном уровне, всегда будет востребована.

Мы умеем делать резину, умеем создавать качественные изделия с её использованием. Резина — продукт специфический, делать её трудно, поэтому мало кто может производить резину на должном уровне. На самом деле рынок не тесен, потому что действительно нужно обладать не только производственными мощностями, рецептурой и материалами, но и специалистами. Одной из главных проблем кабельной отрасли, на мой взгляд, является научная составляющая. Мы потеряли много отраслевых научных организаций, и здесь — наше слабое звено. Нехватка высококвалифицированных кадров ощутима.

Ещё одна проблема — засилье контрафактной продукции на рынке. Стоимость кабельной проводки в общей стоимости строительства мизерна. А риски от использования контрафактного кабеля огромны. По статистике МЧС возгорание некачественной электропроводки является основной причиной пожаров в жилом секторе. Такие пожары несут серьёзную угрозу для жизни и здоровья людей, и обычно наносят наибольший материальный ущерб.





Георгий Ершов, начальник службы управления маркетингом ООО «Камский кабель»:

— Завод основан в 1957 г. В течение всего времени расширилась территория завода и номенклатура производимой продукции.

С момента создания и до настоящего времени завод «Камкабель» является лидером по объёму выпуска силовых кабелей на напряжение 0,6—220 кВ, занимая в отдельных сегментах рынка СНГ долю более 40%.

Наша доля составляет 17% кабельного рынка страны, мы занимаем 1-е место среди кабельных заводов России и стран СНГ по объёму производства кабелей и проводов. Площадь завода более 100 га — целый город. Девять цехов, пять лабораторий, где проверяется и качество входящих материалов, и качество конечной продукции.

Мы тесно сотрудничаем с ВНИИ КП, они проводят на нашем заводе апробацию своих решений. Кроме того, у нас мощная команда, которая занимается разработками инновационных изделий. Самая широкая линейка продукции — 35 тыс. макроразмеров для электроэнергетики, транспортной, нефтегазодобывающей и других промышленных отраслей.

«Камкабель» активно занимается инновационными разработками: выпускает новые провода для электрических сетей на высокое и среднее напряжение. В соответствии с последними трендами мы осваиваем применение сплавов алюминия с цирконием — для производства проводов АС compact и кабеля с изоляцией из сшитого полиэтилена и алюминия с железом — для самонесущих изолированных проводов и проводов марки АСп.

Провода марок АС compact и АСп обладают целым рядом преимуществ по сравнению с обычными проводами для воздушных линий электропередачи. Их применение экономически обосновано при реконструкции или новом строительстве линий с целью увеличения пропускной способности и надёжности за счёт уменьшения стрелы провеса, вероятности

образования гололёдо-изморозевых отложений на проводе, возможности увеличивать расстояния между опорами.

Ещё одна новинка ООО «Камский кабель» — силовые кабели с изоляцией из этиленпропиленовой резины торговой марки EPRon®, предназначенные для передачи и распределения электрической энергии в электрических сетях на номинальное переменное напряжение 1, 6, 10 кВ частотой 50 Гц. Данные кабели рекомендованы к применению во взрывоопасных зонах всех категорий, могут применяться в распределительных сетях и при комплектации инфраструктуры промышленных объектов, особенно химических и металлургических предприятий. Кабели с этиленпропиленовой резиной легко монтируются при низких температурах, обладают повышенной стойкостью к воздействию внешних факторов, а высокие термомеханические характеристики позволяют выдерживать повышенные вибронгрузки при эксплуатации.

Федор Топорков, заместитель директора по маркетингу и продажам, ПАО «Одескабель»:

— Предприятию в этом году исполняется 65 лет. Исторически оно производило телекоммуникационные виды кабеля: все виды кабелей связи, в том числе волоконно-оптические (выпускаются уже более 20 лет), ЛАН-кабели для структурированных кабельных систем (более 10 лет) самой обширной номенклатуры в СНГ, вплоть до 7-й категории.

На выставке мы представили три новые разработки кабеля телекоммуникационной отрасли: многопарный кабель для структурированных сетей F/UTP Cat.5 (100 МГц) — кабель для строительства сетей широкополосного абонентского доступа, корпоративных и разветвлённых СКС в условиях сложной электромагнитной обстановки и большого числа портов. Данный кабель обеспечивает оперативность



монтажа, лёгкость идентификации и эксплуатации каждого линка; трибоэлектрический кабель и кабель для структурированных сетей U/UTP Cat.6A (500 МГц) «витая пара» для телекоммуникационного сектора. Кроме того, из новых направлений мы представляем нагревательные кабели для электроотопления жилых домов, стадионов, агропромышленного комплекса и т.д.

Во времена СССР завод «Одескабель» занимал веские позиции в телекоммуникационном кабельном секторе экономики — около 40% рынка. Сегодняшний потребитель выбирает опыт и качество производителя, что позволяет нашим кабелям связи уверенно позиционировать в конкурентной среде. При этом завод постоянно развивается, следуя ожиданиям потребителей. Предлагая новый продукт, мы обращаем внимание партнёров не только на высокие потребительские свойства, но и на некоторые его преимущества перед аналогами. Есть определённые кабели, которые, во-первых, позволяют обеспечить более качественный монтаж, во-вторых, более качественное обслуживание, в третьих, наиболее безопасны с точки зрения распространения пламени.

Наши новейшие разработки уже используются в Украине и Европе, а на российском рынке они до сих пор не были представлены. Выставка «Cabex» позволяет нам организовать эту «витрину». Но наша цель не столько ознакомить российских потребителей с новым продуктом, но и дать определённо понять, что мы технически готовы реализовывать те изделия и в том виде, которые нужны конкретному клиенту для реализации отдельного проекта. То есть мы стремимся отталкиваться от индивидуальных ожиданий заказчика, исходя из его потребностей и бюджета проекта. Это направление, на сегодняшний день, кажется нам более ценным, чем ориентир на массовое потребление.

По LAN-кабелям мы являемся безусловными лидерами по объёмам и номенклатуре на кабельном рынке стран СНГ. Удерживаем лидирующие позиции на протяжении многих лет. Это удаётся благодаря внедрению целенаправленной политики обновления технологического оборудования, постоянного апгрейда производственной и технологической баз. Такой основательный подход в стремительно прогрессирующем телекоммуникационном мире создаёт нашу многолетнюю конкурентоспособность и длительные партнёрские связи с отечественными и зарубежными заказчиками.

Владимир Гривцов, директор представительства ОАО «РОССКАТ»:

Завод «РОССКАТ» основан два десятка лет назад. Само название компании «РОССКАТ» является производным от слов «российская катанка». Идея создания этой компании родилась, как ни странно, в

начале 90-х годов, когда мало кто решался вкладывать средства в реальный сектор экономики. В тот период наблюдался острый дефицит качественной медной катанки. Ситуацию усугублял и начавшийся процесс распада СССР, нарушивший прежние хозяйственные связи республик и основная часть организаций, поставляющих медь, осталась за пределами России. Новое предприятие было ориентировано на изготовление высококачественной медной катанки и её дальнейшую переработку. В составе кабельного комплекса был предусмотрен ряд производств, направленных на углублённую переработку медной катанки и обеспечение потребности кабельно-проводниковой продукции. Завод постепенно развивался, а после окончания экономического кризиса в стране и роста спроса на продукцию, начался мощный подъём предприятия: были построены новые корпуса, налажено производство силовых кабелей, обмоточных проводов, проката и т.д. Гамма продукции серьёзно расширилась.

«РОССКАТ» стремится из года в год улучшать качество катанки и конечного продукта — кабельно-проводниковой продукции, именно поэтому в 2014 году мы ввели в эксплуатацию комплекс по огневому рафинированию меди. Данный комплекс включает в себя — две печи огневого рафинирования ёмкостью 75 т каждая («Maerz», Германия), разливочный комплекс производительностью 35 т/ч («Outotec», Финляндия), оборудование по утилизации тепла дымовых газов и газоочистки («LUHR FILTER», Германия).

Наше предприятие осуществляет полный цикл производства — от сырья до конечного продукта. Таких заводов в России всего три — Холдинг «Кабельный Альянс», «Кавказкабель» и наш. Мы закупает лом, полностью очищаем его (для этого у нас есть анодно-катодный цикл) и получаем чистейшую медь, которая потом идёт в катанку для кабельных жил. Возможность осуществлять технологический процесс с «нулевого цикла» позволяет нам лавировать во время конъюнктурных перепадов на рынке меди. Рынок меди очень подвижен, что создаёт определённые риски для потребителей этого металла. Возможность варьировать в рыночных условиях — одно из преимуществ нашего предприятия.

Ежегодная выставка Cabex для нас — возможность встретиться с партнёрами, которые покупают у нас катанку, цветной прокат и кабельно-проводниковую продукцию, а также наладить контакты с новыми клиентами и партнёрами. Из года в год «РОССКАТ» принимает участие в профессиональном смотре кабельных предприятий, и практика показывает, что от этого предприятие только выигрывает. Хотелось бы поблагодарить организаторов выставки Cabex и информационных партнёров — журнал «КАБЕЛЬ-news» и портал «RusCable.Ru» за профессиональную организацию выставки.